



Motivation

Kennen Sie Ihr Motiv? Dann wissen Sie, was Sie bewegt.
Motiv-Motivation-Antrieb: Bedürfnis-Bedürfnisbefriedigung-Handeln. Faktoren: Fremdbestimmte Motivation. Selbstbestimmte Motivation. Introvertierter Antrieb. Extrovertierter Antrieb. Das ist meine Kurzformel für Motivation.

Motivation wird definiert als „Triebkraft“ des Menschen, sein Streben nach Zielen oder wünschenswerten Zielobjekten.

Die Gesamtheit der Beweggründe (Motive), die zur Handlungsbereitschaft führen, nennt man Motivation. Die Umsetzung von Motiven in Handlungen nennt man Umsetzungskompetenz. Schlussfolgernd steckt hinter jeder Handlung ein Motiv, ein Bedürfnis.

Motivationscoaching bringt Sie zum Handeln. Ich würde mit Ihnen zunächst klären, ob Sie eine introvertierte oder extrovertierte Persönlichkeit sind. Dann mit meiner Profilingtechnik Ihre Bedürfnisse herausfinden (was treibt Sie an), einen Handlungsplan machen und Sie positiv stärken und begleiten, damit Sie Ihre Ziele und Absichten erfolgreich verwirklichen.

Motivationscoaching ist zur individuellen Entfaltung nützlich, für Unternehmer und Mitarbeiter und für Verkäufer. Denn wer ein Handlungsziel hat, stellt immer eine Beziehung her (Sender-Empfänger-Modell/Kommunikation). Mit Motivationscoaching steigern Sie Ihre Umsetzungskompetenz.



©2015 by Regine Hentschel